

Ebeling & Kollegen

Expertenrunde mediation ◦ steuern ◦ recht

am 13.05.2013

Herzlich Willkommen!

Ebeling & Kollegen

Thema???

Rechnung erstellt, doch ums Geld geprellt?

Das kleine 1 x 1 des aktiven Forderungsmanagements!

Ebeling & Kollegen



Ebeling & Kollegen



Ebeling & Kollegen

Worum geht es???

Ziel: eigene Forderungen

1. Schnell
2. Kostensparend

zu realisieren!!!

Ebeling & Kollegen



Ebeling & Kollegen



Ebeling & Kollegen

Wie geht das???

Durch: $1 \times 1 = 4$ 😊 😊 😊

1. Klarheit über das eigene Ziel.
2. Klarheit über die Wege zur Zielerreichung.
3. Klarheit über die Hindernisse/eigene Blockaden.
4. Klarheit über Ressourcen/Fähigkeiten und Talente

Ebeling & Kollegen

1. Was genau und wofür will ich erreichen???

Beispiele:

- Mein Geld
- Recht bekommen
- Ausgleich für Ärger
- Wahrung des guten Rufes
- Sicherung der eigenen Existenz

Ebeling & Kollegen



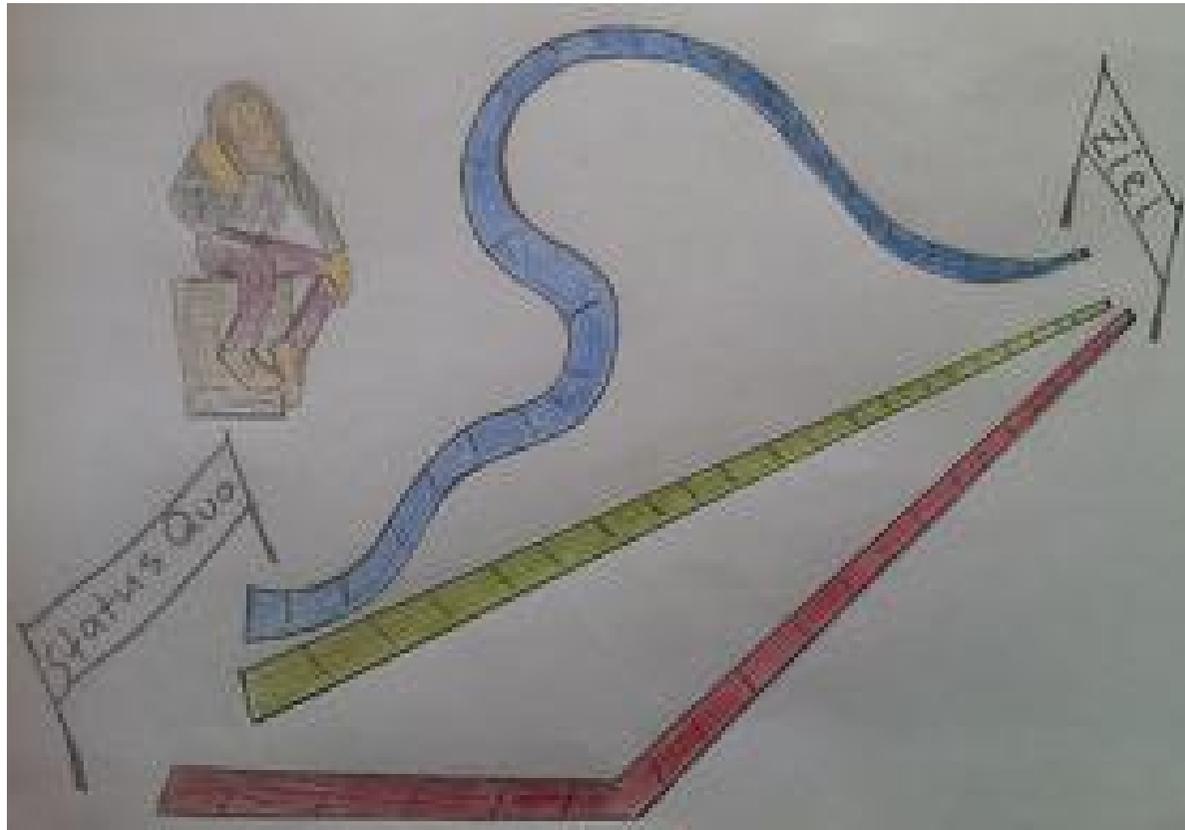
Ebeling & Kollegen

2. Welchen Weg nehme ich???

Beispiele:

- kurz und gerade
- mittleren Weg mit Umwegen
- langen Weg mit vielen Windungen

Ebeling & Kollegen



3. Was hindert mich daran, den kürzesten Weg zu nehmen???

Beispiele:

- **Sorge vor Kosten**
- **Schlechte finanzielle Situation**
- **Unkenntnis über die Rechtslage**
- **Negative Einstellung zu Anwälten und Gerichten**
- **Eigenes Konfliktverhalten, Anpassung oder Flucht**

Ebeling & Kollegen



4. Wo sind meine Ressourcen???

Beispiele:

- Kenntnis von wirksamer Fristsetzung, Mahnbescheid
- Perspektivenwechsel auf andere Seite vornehmen
- Reflexion (Rückstrahlung): Wann habe ich in ähnlichen Fällen Erfolg gehabt und wie habe ich das gemacht?
- Rechtslage klären und/oder Unterstützung holen

Ebeling & Kollegen



Ebeling & Kollegen

Und was haben Sie nun davon???

- **Einen kleinen Leitfaden, 1 x 1 = 4!**
- **Bessere Handlungsmöglichkeiten!!**
- **Mehr Erfolg bei Forderungsdurchsetzung!!!**



Ebeling & Kollegen

